Bloque II

Introducción a las técnicas de investigación social

ÍNDICE:

1-	Diseño de un proceso de investigación	93
2-	El proceso de investigación	95
3-	La observación	96
4-	La entrevista	98
5-	La encuesta y el muestreo	99
6-	Apéndice	04

El presente bloque II ofrece materiales que darán información, pautas y apoyo para la realización de las actividades de la segunda evaluación y del trabajo final en la asignatura Sociología de 2º curso del Bachillerato de Humanidades y Ciencias Sociales. Su intención es fundamentalmente práctica, orientada a presentar algunas estrategias y técnicas básicas de la investigación social, que os podrán servir también para posteriores trabajos e investigaciones que hagáis en cualquier ámbito de las Ciencias Sociales.

Estos contenidos no son exhaustivos ni completos: son meros resúmenes con sugerencias básicas y nada se dice aquí de otras técnicas de investigación social muy empleadas como las historias de vida, los grupos de discusión o el experimento.

1 - Diseño de un proyecto de investigación

Vosotros vais a hacer trabajos, trabajos de clase. No se les puede pedir que sean productos muy exhaustivos, rigurosos o con valor definitivo. Pero es bueno que sepáis qué se requiere para diseñar un serio proyecto de investigación social, y qué deberéis hacer o qué se os pedirá si presentáis un proyecto de investigación en cualquier campo de las Ciencias Sociales.

Lo primero será precisar <u>el **objetivo** del trabajo</u>: qué tipo de estudio o investigación pretendemos.

Los hay de cuatro tipos:

- a- <u>Exploratorio</u>: Cuando es un campo nuevo o poco estudiado, sobre el que apenas hay teorías: nuevos fenómenos sociales, campos muy específicos. Hay poca bibliografía previa. Uno intenta "meterse en el terreno" y generar preguntas para investigaciones posteriores. Es típico de tesis doctorales, o de principiantes. O previo a la implantación de políticas nuevas.
- b- <u>Descriptivo</u>: Cuando interesa describir una población, o trazar un perfil. Ya hay bibliografía previa. Suele hacerse en él mucho recurso a estadísticas, encuestas...
- c- <u>Explicativo</u>: Cuando sobre el tema ya hay muchos estudios de los tipos *a* y *b*. Se intenta dar razón de por qué ocurre algo. Suelen basarse en estudios anteriores y en bibliografía o teorías existentes. Son menos *de campo*. Los típicos *ensayos*, más publicables.
- d- <u>Predictivos</u>: Una subcategoría del anterior. Con orientación práctica, destinados a predecir conductas y a auxiliar u orientar en la toma de decisiones (para políticos, organismos, instituciones...).

Conviene, pues, que se determine desde el inicio el objetivo del trabajo a realizar, pues no es indiferente uno u otro y la elección nos obligará a diferentes planteamientos o estrategias.

Otro punto será precisar las <u>unidades de análisis</u>. Toda investigación gira sobre algo o alguien. Pues bien, hemos de determinar sobre qué tratará exactamente la nuestra.

Pueden ser:

- a- <u>Personas, individuos</u> (solteros, menores de..., toxicómanos, etc.)
- b- Grupos, organizaciones, instituciones (matrimonios, ONGs, familias, empresas...).
- c- Actos humanos (bodas, asesinatos, compra de viviendas, insultos, prácticas sexuales...).
- d- Artefactos sociales (basura, pintadas, ropa...).

Después, y una vez determinada la unidad de análisis a la que nos vamos a dedicar, quizás convendrá centrarnos en alguna de sus características, si queremos hacer un trabajo más especializado.

Habrá que **conceptualizar** con cuidado, es decir, aclarar con precisión a qué nos referimos, acotando con rigor el sentido de los conceptos que vamos a estudiar. Así, si vamos a estudiar el "maltrato psicológico", el "paro" o los "programas infantiles",

deberemos precisar de forma inequívoca a qué nos referimos, de forma que no surjan dudas acerca de si cualquier ejemplo dado entra o no en la definición dada. Esto no es fácil.

Otro asunto a considerar es si nos vamos a centrar en estudiar la **incidencia** o la **prevalencia** de tal o cual fenómeno, o bien si vamos a analizar ambas. La primera alude al número de veces que se repite un fenómeno (hay 23 millones de coches en España, o se fuman al día 1000 cigarrillos entre los alumnos de este centro) y la segunda al número de personas en quienes se da un fenómeno (2 de cada 5 españoles tiene coche, o tres de cada diez alumnos fuman).

Por último, habrá que determinar la <u>dimensión temporal</u> del trabajo. Podemos hacer un estudio:

- <u>Transversal</u>: sobre algo que ocurre una vez, puntual, o sobre el estado de una cuestión en un momento dado (las tribus urbanas en Huelva ahora, el último ascenso del *Recre* a Primera División, el trato a los enfermos mentales en la Sevilla de 1970...).
- O <u>longitudinal</u>: se hace el estudio a lo largo de un tiempo, se analiza la evolución de una cuestión (la inmigración africana en Huelva entre 1990 y 2005, la carrera de *El Litri...*). Estos estudios son más caros y requieren en general más tiempo: repetir un grupo de entrevistas o encuestas cada varios meses o años, volver a buscar nuevos datos, observar a personas o grupos durante períodos muy prolongados, etc.

En general, tanto los trabajos en su conjunto como las diversas técnicas de investigación que utilicemos, deben cumplir siempre tres grandes objetivos científicos:

- → <u>Fiabilidad</u>: Los resultados no deben cambiar demasiado si se aplican a un mismo individuo o fenómenos en diversas ocasiones. Han de ser <u>consistentes</u>. (No sería buena señal que las pulsaciones de una persona en reposo sean ayer de 75, hoy de 53 y mañana de 66 sin razón que lo justifique).
- **→** <u>Objetividad</u>: Los resultados no deben variar significativamente en función del observador (o entrevistador, o encuestador, etc. No es aceptable que hoy el encuestador A haga una encuesta al sujeto X y mañana se la haga el encuestador B y que los resultados no sean similares).
- → <u>Validez</u>: La investigación –y todos sus datos ha de medir exactamente lo que deseamos medir, y no otra cosa parecida. (No es lo mismo estudiar matrimonios (parejas) que personas (individuos) casados, etc.).

2- El proceso de investigación

Si el punto anterior se refería al perfil que queríamos dar a la investigación, al proyecto que se podría presentar a un organismo, universidad, etc., para que nos lo financiara, ahora se trata de <u>ver qué pasos</u> habremos de dar en nuestra investigación. Escribiré aquí siempre sobre trabajos serios, profesionales, por lo que mucho de ello no será aplicable a vuestros trabajos de clase.

- 1- Planteamiento del problema: Debe ser preciso, no vago, bien definido, y a ser posible muy específico (no hay que "descubrir Mediterráneos"). A menudo el problema a investigar no lo decide el investigador, sino el organismo que lo financia. Uno debe responder a qué investigar: lagunas en nuestros conocimientos (son científicamente más relevantes estudios sobre asuntos novedosos o no habituales, como el maltrato de mujer a hombre...). Conviene que sea útil, y fácil de financiar (que no requiera mucho tiempo ni dinero, salvo que tengamos muchas facilidades).
- **2-** <u>Búsqueda de teorías y formulación de hipótesis</u>: Se deben hacer <u>consultas bibliográficas</u> abundantes. Vemos qué se piensa sobre el tema y elaboramos nuestra <u>propia explicación</u> provisional. Es siempre aquí más interesante intentar refutar las orientaciones teóricas existentes.
- **3-** <u>Metodología</u>: Se decide <u>qué técnicas</u> de investigación se van a emplear —<u>cuantitativas</u>, como la encuesta o la recopilación de datos secundarios o ciertos tipos de observación y experimentos; <u>o cualitativas</u>, como la entrevista o ciertas observaciones—, y durante cuánto tiempo. <u>Se procurará *triangular*</u> empleando técnicas complementarias. Se verá <u>qué medios</u>—humanos y financieros— nos harán falta.

Hasta aquí, la parte teórica. Con ella se elaborará y presentará un presupuesto.

- **4- Proyecto piloto:** Aquí <u>se prueba el diseño</u>. Se hacen, por ejemplo, diez encuestas y se revisa el modelo (habrá que <u>corregir</u> preguntas, añadir aluna, etc.). También permite calibrar la calidad de nuestro equipo de investigadores, reajustar tiempos, etc.
- 5- Recogida de datos: La tarea. Es el <u>trabajo de campo</u>. Se requiere ante todo <u>rapidez y sistematicidad</u>. (Con el paso del tiempo, los datos pueden ir cambiando, o perder valor, o la gente puede irse...). Además esta parte es <u>cansina</u>, y tiende a hacerse cada vez peor. Ha de estar bien supervisada.
- **6-** <u>Análisis de los datos</u>: <u>Se buscan patrones</u>. Esto es fácil con números (frecuencias, porcentajes según las diversas variables). Se intenta extraer <u>perfiles</u> de la unidad de análisis estudiada, o predicciones.
- 7- Interpretación de los resultados / Teoría: Se confrontan nuestros datos con los de otros estudios y se buscan compatibilidades o incompatibilidades. Si procede, se proponen explicaciones alternativas a las oficiales o dominantes, y se plasman en el informe final. Puede acompañarse de propuestas para mejorar, o evitar, o tratar el problema estudiado (según lo que se le haya pedido al investigador).

3 - La observación

Es <u>la madre de todas las técnicas</u>; se utiliza en parte en todas las demás. También es <u>la más difícil</u> (por su alto grado de implicación personal, etc.).

Definición: "Es la constatación sistemática utilizando los cinco sentidos."

No es igual que la mera observación cotidiana: es <u>más sistemática e imparcial</u>. Suele usarse en combinación con otras técnicas.

Es una técnica que <u>procede</u> (y es muy usada en) <u>de la antropología</u>, en particular del estudio de pueblos exóticos.

Para el estudio de muchos temas, conlleva <u>periodos</u> de investigación <u>muy largos</u>, con lentos procesos de <u>infiltración</u> del investigador en el grupo a estudiar y su consiguiente desclasamiento familiar, laboral, académico...

Hay <u>dos tipos</u>: **participante** y **no participante**: en la primera el investigador *entra en campo*, convive con el grupo a estudiar, intentando ser uno más de ellos; en la segunda se mantiene a distancia. <u>La no participante no sirve para ciertos temas</u>, en particular delictivos, sumergidos, poco transparentes o en lugares restringidos (la vida de un grupo de trabajadores chinos explotados, conductas homosexuales en tal club...).

La observación, en particular la participante, <u>acarrea problemas éticos</u>: ¿Hay que decir que se está investigando? (Si no se dice, mentimos y traicionamos a aquellos con los que estaremos, si se dice alteraremos seriamente el resultado de la investigación o, directamente, no nos dejarán hacerla).

La <u>observación participante</u> típica tiene una serie de pasos:

- 1- <u>Preparación personal</u>: lecturas relevantes, proceso de *desenfocar*, disponerse a probar nuevas experiencias y roles, y a *meterse en el papel*.
- 2- <u>Seleccionar el contexto</u> (elegir el lugar, el momento...) <u>y ganar acceso</u>: aquí puede ser imprescindible usar una "persona-puente", alguien ya introducido que nos introduzca en el contexto. Aquí el investigador decidirá si identificarse o no.
- 3- Entrar en el campo y establecer relaciones sociales con los miembros.
- 4- Adoptar un rol y aprender a desenvolverse (aprender nuevas normas y expectativas), mejor si es el más imparcial: si entramos en una banda de narcotraficantes no es prudente hacerse el jefe o su mano derecha.
- 5- <u>Observar</u>: mirar y escuchar. <u>Recoger datos</u>. Aquí ya ha pasado lo más difícil. Debería llevarse un "diario de campo" (para que los datos no se *enfríen* ni amontonen).
- 6- Empezar el análisis de datos. Generar hipótesis.
- 7- <u>Centrarse</u> en aspectos específicos (quizás rectificando el tema inicial, o por aparecer un interés nuevo).
- 8- Realizar entrevistas de campo.
- 9- Desconectar y dejar el campo. Momento delicado: se deja probablemente a amigos.
- 10- Completar el análisis y redactar el informe final.

Convendrá, en todo caso, ser sistemático, ordenado: tomar notas, grabaciones, siempre que ello no interfiera el curso de la investigación.

VENTAJAS:

- ▶ Permite apreciar el lenguaje no verbal (aspectos, actitudes...) mejor que entrevistas o encuestas.
- ▶ Permite observar en el ambiente natural, no en laboratorio. Vamos al objeto de estudio, no hemos de traerlo a nosotros, desarraigándolo.
- ▶ Permite hacer un análisis longitudinal, a veces de años.

INCONVENIENTES:

- **★** A veces requiere mucho tiempo para aportar datos valiosos.
- ✗ Carecemos de control. El observado marca el ritmo y dependemos de él.
- ➤ Ofrece dificultades de cuantificación. Predomina en ella, y es más valioso, lo cualitativo.
- ➤ Da un muestreo muy limitado: generalmente se observan unos pocos casos y pueden no ser representativos.
- * A menudo es difícil ganar el acceso a sitios o grupos que nos interesan (aparte de los delincuentes, la gente importante suele estar *blindada*).
- **×** Es difícil estudiar ciertos asuntos, y puede ser peligroso.
- ➤ Es difícil garantizar el anonimato, tanto del investigador, que puede ser descubierto, como de lo (o los) estudiado, que tarde o temprano saldrá a la luz.

4 - La entrevista

La entrevista de investigación <u>difiere</u> bastante <u>de la mera conversación</u>. <u>Tiene algo de observación participante</u> (por la interrelación investigador-investigado).

Puede dar lugar a <u>estudios transversales</u> (una sola vez) <u>o longitudinales</u> (si se repiten a lo largo del tiempo). Tiene un subtipo: la historia de vida.

Es una <u>técnica más sistemática</u> u organizada que la observación (se suele contar con un equipo de entrevistadores, a quienes se adiestra), <u>más artificial</u>, pero se tiene más control sobre ella.

La <u>tasa negativa</u> (negativa a ser entrevistado) puede sesgar la investigación. En general, los que no quieren hablar son los más interesantes. Para evitarlo, la <u>introducción</u> debe ser breve y sencilla, se han de <u>explicar los propósitos</u> de la investigación y conviene acreditarse (y mostrar credencial, dar teléfono...). <u>Garantizar la confidencialidad</u> del entrevistado, sin engañar.

Habrá que <u>tener en cuenta características sociodemográficas</u> del entrevistado: se obtendrán mejores resultados si el entrevistador se parece a él (en edad, sexo, formación, aspecto...). Habrá que cuidar la apariencia.

Se debe partir de un **guión**, que <u>se intentará seguir pero de forma flexible</u>, pudiéndose adaptarlo a la marcha de la conversación. En general:

- Ha de empezarse por preguntas fáciles y no comprometedoras. Se irá de lo menos comprometedor a lo más confidencial.
- Se irá de lo más general a lo más específico.
- Se irá de lo más impersonal a lo más singular.
- Se irá de las cuestiones menos relevantes a las centrales.
- Se irá de la descripción de hechos a su interpretación.
- Pese a lo anterior, conviene finalizar con alguna pregunta distendida y amable.

Son esenciales las **habilidades del entrevistador**:

- Ha de ser amable y mostrar confianza en sí mismo.
- Ha de <u>crear un ambiente</u> relajado e íntimo (piensa en Jesús Quintero).
- Debe <u>saberse bien el guión</u> o cuestionario, para no romper el ritmo o crear distanciamiento repasándolo.
- Debe <u>mostrar interés</u> y curiosidad.
- Su tono de voz ha de ser natural, propio de una conversación informal.
- No debe condicionar las respuestas, ni mostrar sorpresa o reprobación.
- Debe practicar, en fin, una escucha activa.

¿Para qué? Con esa escucha activa:

- Uno se hace más digno de confianza (esto es clave).
- El entrevistado se sentirá aceptado.
- La entrevista será más fluida y larga, y se llegará al fondo de los problemas (algo no posible con irritación u hostilidad).

Cómo se escucha:

- * Preparándonos psicológicamente: lo único que interesa es el entrevistado.
- * Mostrándose curioso, ávido de información.
- * Sin distraerse.
- * Observando al entrevistado: No sólo sus palabras, también sus expresiones no verbales, o la manifestación de sus sentimientos.
- * Identificando los momentos en que desea que hablemos de algo, o que cambiemos de tema.
- * Adoptando ciertos <u>gestos y maneras</u>: mostrando atención, manteniendo el contacto visual, una postura física activa, incentivos no verbales (como asentir con la cabeza), etc.
- * Adoptando ciertas <u>expresiones verbales</u>:
 - Un tono y volumen adecuados.
 - Incentivos verbales neutros ("sí, sí...", "ya, ya..."; "no lo entiendo... acláremelo", etc.).
 - Evitando interrupciones al entrevistado.
 - No ofreciendo respuestas.
 - No mostrando superioridad, o que ya sabemos lo que va a decir (síndrome de experto).

5 - La encuesta y el muestreo

- X Es una <u>técnica</u> de investigación fundamentalmente <u>cuantitativa</u>.
- X Su <u>uso</u> es <u>hoy generalizado</u> (política, consumo...).
- Es ideal para medir creencias, actitudes, acciones, etc., en grupos amplios de personas.
- Es una <u>alternativa a las estadísticas oficiales</u>, a veces parciales y sesgadas.

Definición: Es la investigación realizada sobre una <u>muestra</u> de sujetos <u>representativa</u> de un colectivo más amplio, utilizando <u>procedimientos estandarizados de interrogación</u>, con el fin de obtener mediciones cuantitativas de una gran variedad de <u>características objetivas</u> (hechos) <u>y subjetivas</u> (opiniones y actitudes) de la población.

Hay <u>tres modalidades</u> tradicionales: <u>la encuesta personal</u>, <u>la encuesta telefónica y la encuesta por correo</u>. En los últimos años la encuesta por correo prácticamente ha desaparecido y ha sido sustituida por <u>encuestas online</u> a través de plataformas de internet, cada vez más habituales (la plataforma *Google Drive* o la *web survio.com* son fáciles herramientas para los estudiantes). La primera decisión importante consistirá en <u>decidir cuál</u> –o cuáles– se va a emplear. Ello dependerá de:

- \bullet La naturaleza de los temas: si más confidenciales \to mejor la personal (incluso con cuestionario autoadministrado) u online.
- La extensión y complejidad del cuestionario: si mayor → mejor la personal.
- **→** Los plazos, el tiempo de la investigación: si mayores → mejor personal u online.
- Los recursos económicos y humanos disponibles: si mayores → mejor personal.
- Las características de la población: a más cultura, accesibilidad o interés por el tema → menos necesaria la personal.

Ventajas e inconvenientes de cada tipo de encuesta (véase apéndice):

- La que más puede durar es la personal (hasta 30 ó 45 minutos), frente a la telefónica o por correo (de 10 a 15').
- La encuesta telefónica ha tenido un tradicional <u>sesgo</u> económico (no todo el mundo tiene teléfono, lo que afecta a nuestra muestra), hoy mucho menos significativo.
- Las encuestas personales hechas *puerta a puerta* tienen un pequeño sesgo: los sin techo. Aún se hacen mucho en España por lo mal pagados que están los encuestadores, lo que las abarata; pero esto lleva a que a menudo sean de mala calidad y en ellas abunden los fraudes, lo que habrá que controlar (que las encuestas no se hayan hecho realmente, etc.).
- La encuesta online resulta hoy en día muy tentadora: es muy cómoda y fácil de hacer y potencialmente puede darnos una muestra muy grande. Pero casi siempre carece de valor científico: no facilita un muestreo nada representativo. Sus sesgos son enormes: se difunden a menudo entre grupos de amigos o de pares, o entre grupos con similares hábitos e intereses, o no permite estudiar a quienes no vivan habitualmente conectados, etc., lo que las limita mucho, y además su tasa de respuestas es generalmente baja.

TIPOS DE PREGUNTAS (véanse ejemplos en el apéndice):

Según el tipo de respuesta:

- Cerradas: Dicotómicas (sí/no)
 - Lista de respuestas
- Semicerradas: Lista de respuestas + otras ("especificar")
- Abiertas: Respuesta libre, no prefijada; el encuestador se limita a anotar lo más fielmente posible la respuesta. Aquí es más importante la labor del encuestador. Tienen la ventaja de aportar matices y aclaraciones y el inconveniente de requerir más tiempo, ganas y de ser más difíciles de tabular o cuantificar.

Según la función:

- Preguntas de introducción. Al comienzo. El encuestador se presenta. Debe generar confianza, garantizar confidencialidad...
- Preguntas filtro. Se seleccionan submuestras de la población con características determinadas

(Ej.: "¿Fuma? 7 a/ No, nunca

- Preguntas de control. Para asegurarnos de la veracidad de las respuestas. Se repite una misma pregunta en diversas partes del cuestionario, pero formulada de distinta manera para ver si hay contradicciones.
- Preguntas de cambio de tema. Con entradilla, al comienzo de cada bloque temático, para evitar brusquedades presentando lo que sigue.

Según el objeto a medir:

Sobre hechos. No subjetivas o valorativas. Con frecuencia piden un sí o un no.

- <u>Sobre actitudes y opiniones</u>. Subjetivas. Admiten muchas gradaciones (*escalas*): desde "muy de acuerdo" hasta "muy en desacuerdo", o "de 1 a 5", o poner en orden varias opciones, etc.
- <u>Datos de clasificación</u>. Irán al principio de la encuesta o, mejor, al final. Darán las claves sobre las variables sociodemográficas del encuestado: edad, sexo, estado civil, nivel de estudios, nivel de renta, situación laboral, número de hijos...

Por último, todo cuestionario suele ir acompañado por los <u>datos de control</u>: quién ha sido el encuestador, dónde se ha hecho la encuesta, qué número ocupa, etc.

Siempre convendrá hacer *pilotos*, ensayos previos, para ver cómo funciona en la práctica el cuestionario y ajustarlo con correcciones, o añadiendo o suprimiendo preguntas, o para revisar los horarios previstos y los encuestadores y sus instrucciones, etc.

REDACCIÓN DEL CUESTIONARIO:

- Conviene <u>agrupar</u> las preguntas <u>en bloques</u> temáticos (al menos si el cuestionario es largo).
- Conviene <u>empezar suavemente</u>, tras presentarse. Se debe preguntar por <u>temas sensibles</u> tras haber ganado confianza, hacia la mitad; tampoco más tarde por si la entrevista acaba antes o se cansa el entrevistado). En estos temas sensibles convendrá <u>normalizar</u>: introducir la pregunta de modo que sugiera que se pregunta por algo normal o poco relevante ("Muchas parejas tienen problemas. Cuándo discutió Ud. Por última vez..."; "Todos hemos robado algo alguna vez. ¿Con qué frecuencia..."). Huir de preguntas duras, del tipo "¿Ha violado a alguien?"
- Evitar preguntas hipotéticas ("¿Qué harías si...?"), por dar respuestas poco fiables. Éstas son típicas en algunos temas (como denuncias por malos tratos...); mejor es preguntar por el pasado: "¿Ha denunciado alguna vez?"
- Expresión neutral: Que la forma de redactar no sesgue o condicione la respuesta ("¿No crees que...?"). Eliminar términos ofensivos ("moros", "maricas").
- <u>Lenguaje asequible</u>. Que se entienda. Hay que pensar en el público al que nos dirigimos. Conviene elegir el rasero o nivel más bajo. A veces convendrá usar *argot*.
- <u>Claridad</u>. Evitar ambigüedades. El encuestado ha de estar seguro de qué se le pregunta. No preguntar por lo que exceda el conocimiento del entrevistado.
- ◆ Hacer <u>preguntas específicas</u>, en contexto y tiempo. Convendrá especificar: "... en Huelva", "... en los últimos 6 meses". No obligar a hacer cálculos o a abusar de la memoria ("¿Cuántos cigarrillos fumas al año?", "¿Cuántas veces has suspendido un examen?").
- <u>Un solo tema por pregunta</u>. Así, no "¿Qué opina del Gobierno y de la Oposición?"
- Exclusividad (en preguntas cerradas): que sólo se pueda elegir una respuesta; que éstas no se solapen (no: "50–100, 100–200", sino "50–99, 100–199").
- Exhaustividad: asegurarse de incluir todas las respuestas posibles. Si no, poner al menos "

 Otras (especificar)".
- Ofrecer respuestas equilibradas. Si hay un "muy de acuerdo", debe haber un "muy en desacuerdo"; si se pone "De 1 a 5", hay controversia sobre cómo interpretar el "3", que suele usarse como *valor refugio*; mejor poner "De 1 a 4", aunque entonces muchos tienden a responder NS / NC (No sabe o no contesta).

• NS / NC: Ofrecer esta opción lo menos posible, por ser un fácil valor refugio que evita esforzarse en responder. Además es difícil de interpretar: ¿no saben o no quieren contestar?

EL MUESTREO

¿Cuál es la **población** o el **universo** de nuestro estudio? Generalmente no podemos trabajar con toda ella. Habremos de recurrir a una **muestra:** un subconjunto de la población que comparte con ella todos sus rasgos principales (si no, sería una muestra sesgada). Lo más importante al buscar la muestra es su representatividad.

Sólo se podrá prescindir de muestras cuando trabajemos con censos o la totalidad de una población (por ejemplo, con "todos los alumnos de esta clase", que es una cantidad muy limitada). Trabajar con censos da, por supuesto, resultados más válidos, pero con frecuencia no podremos estudiar a "toda" una población, o no dispondremos de censos o listados totales de ésta, o serán muy deficientes.

Usar muestras, en general, es más cómodo, rápido y barato. Las usaremos para generalizar: se supone que los resultados o conclusiones válidas para la muestra lo serán también para la población en general.

POBLACIÓN

MUESTRA

☆

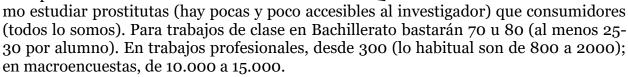
☆

双

Una población se compone de elementos; una muestra (o marco muestral) se compone de

unidades de muestreo.

elemento ¿Cuántas unidades de muestreo serán necesarias para una investigación? Varía mucho dependiendo del asunto o de la población a estudiar. No es lo mis- unidad de muestreo



¿Cómo se hace el muestreo?

Hay dos tipos principales, el probabilístico y el no probabilístico.

El **probabilístico** es más aleatorio y da más confianza. Supone, en general, disponer de censos. Varios subtipos:

- Aleatorio simple: sobre un censo, se aplican tablas de números aleatorios.
- Aleatorio sistemático: se elige aleatoriamente la primera unidad de la muestra, y de ahí se sigue por orden con el resto.
- Por conglomerados: se eligen aleatoriamente grupos enteros.

El **no probabilístico** es menos fiable, por no basarse en el azar, pero a menudo es la única opción disponible. Varios subtipos:

- Accidental: se escoge a la gente (unidades) al azar. Muy poca validez.
- Sistemático (no aleatorio): en un censo, se empieza por un número no elegido aleatoriamente.
- Intencional: se elige a la gente por ciertos criterios, con un interés determinado (útil si estudiamos una población muy característica: "calvos de más de 2 metros").

- <u>Por cuotas</u>: se busca un número prefijado de unidades de cada categoría preestablecida (se buscan "perfiles").
- <u>Por "bola de nieve"</u>: a través de personas—puente (uno nos lleva a otro, etc.); especialmente útil al estudiar fenómenos ocultos o ilegales.

En general habrá que aplicar todas las medidas posibles para garantizar la representatividad de la muestra, es decir, para que sea lo más parecida posible a la población en general y no se distinga de ésta por ninguna característica en particular. **ALGUNAS SUGERENCIAS:**

- → Se trabajará con el mayor número de unidades de muestreo posible (o se hará el mayor número posible de encuestas), aunque si la población estudiada es pequeña cabe ser menos exigentes.
- → Cuidar el muestreo (la selección de la muestra): hay que buscar siempre la máxima aleatoriedad.
- → Si no se dispone de censos (listados de toda la población), buscar datos estadísticos, pirámides poblacionales, etc., que nos den una idea precisa de la población a estudiar y de qué porcentaje de ella son varones, o jóvenes, o jubilados, o habitantes de cada barrio... para procurar siempre que nuestra muestra sea lo más parecida posible a la población (con los mismos porcentajes de cada grupo: si el 18% de nuestra población es mayor de 65 años, también lo será el 18% —más o menos— de nuestra muestra). A esto se llama <u>estratificar</u>. Hay muchas páginas en *internet*, de organismos oficiales o no, que contienen esas informaciones.
- → Si van a hacerse <u>encuestas telefónicas</u>: buscar una guía telefónica de la ciudad, seleccionar al azar algunas páginas (usando, por ejemplo, tablas de números aleatorios con la contenida en los *Apendices*); elegir al azar dos cifras y seleccionar los números de teléfono que terminen en esas dos cifras.
 - Habrá que seleccionar más números de los previstos: muchos rechazarán contestar, o sólo aceptarán encuestas breves.
 - Cuidado con los sesgos por edades o sexos: responderán más mujeres que varones, o mayores que jóvenes, y eso deberá corregirse (preguntando por ejemplo por otros miembros de la familia).
- → Si se van a hacer <u>encuestas a domicilio</u>: A partir de datos estadísticos y contando con un callejero de la ciudad, seleccionaremos aleatoriamente calles, y dentro de ellas números, repartidas proporcionalmente en cada barrio según su población, o su nivel de renta, etc. (si la población de nuestro estudio es la de toda la ciudad).
 - Evitar los mismos sesgos (más mujeres, viejos...) que en el caso anterior. Convendrá hacer las encuestas a ratos en diferentes días y a las mismas horas.
- → Si se van a hacer <u>encuestas en la calle</u>: esta opción parece la más fácil y cómoda y lamentablemente es la menos fiable estadística y científicamente. Habrá que cuidar mucho la estratificación por tramos de edad, nivel de estudios, nivel de renta, sexo, etc. en la selección de la muestra, y hacerlas en lugares y horas variados y distribuidos aleatoriamente con proporción a nuestra población de estudio. Huir al máximo del *muestreo accidental*.

6 - Apéndice

Los siguientes materiales pueden servir de ayuda y modelo para la realización de las actividades. No obstante, puedes encontrar muchos más ejemplos e información en otras fuentes.

Están tomados del manual de Mª José Rubio y Jesús Varas *El análisis de la realidad en la intervención social. Métodos y técnicas de investigación*, Editorial CCS, Madrid, 1999, que está a vuestra disposición si queréis ampliar información o consultar dudas.

VENTAJAS E INCONVENIENTES DE LOS TRES TIPOS DE ENCUESTA

	VENTAJAS	INCONVENIENTES
Encuesta personal	 Es la que más se adecua a la disponibilidad/tiempo del entrevistado. Obtiene la tasa de respuestas más elevada. Incluye a personas con dificultades para rellenar por sí mismas un cuestionario (analfabetos). Es posible clarificar preguntas y respuestas en el momento. Elimina errores de respuesta. Posibilidad de convencer al entrevistado para continuar. Recoge respuestas espontáneas. 	 Es la más costosa en términos económicos. Necesita más tiempo que la encuesta telefónica. Posibles interferencias y/o sesgos del entrevistador. Dificultad para acceder a determinadas personas (tiempo, ocupación, acceso a sus casas o lugares de trabajo, etc.).
Encuesta telefónica	 Menos costosa que la personal. Más rápida. Menos exigente con los entrevistadores. El sesgo del entrevistador es controlable más fácilmente. Mejor tasa de respuesta que por correo. Posibilidad de clarificar preguntas y respuestas. 	 Sólo se incluyen en la muestra a las personas que aparecen en la guía telefónica. Sensación de frialdad, ausencia de empatía entre entrevistador-entrevistado. La conversación debe ser breve (no más de 10 o 15 minutos), pues de lo contrario produce cansancio, falta de concentración, etc.
Encuesta por correo	 Menos costosa que la encuesta personal. Posibilidad de obtener una tasa de respuesta mayor en las preguntas confidenciales. Posibilidad de acceder a personas alejadas espacialmente o muy ocupadas. No existen interferencias ni sesgos del entrevistador. Mayor flexibilidad en relación a los tiempos y ocupaciones del entrevistado. Mayor posibilidad para reflexionar las respuestas. El entrevistado tiene la posibilidad de consultar o verificar antes de responder. 	 Baja tasa de respuestas. Dudosa representatividad de los cuestionarios devueltos. Muy limitada por el nivel educativo de los entrevistados. Imposibilidad de que el entrevistado siga el orden de las respuestas. Quien responde puede verse influido por las opiniones de otras personas. El cuestionario ha de ser breve y muy sencillo. En realidad se desconoce la identidad de la persona que ha contestado el cuestionario, pues éste puede haber sido rellenado por otra persona de su entorno. Es un proceso que necesita bastante tiempo.

Adaptación del esquema de R. PINEAULT y C. DAVELUY (1990: 168-169).

DISTRIBUCIÓN HABITUAL DE UN CUESTIONARIO

VENTAJAS E INCONVENIENTES DE LAS PREGUNTAS ABIERTAS Y CERRADAS

	I	
	VENTAJAS	INCONVENIENTES
Preguntas abiertas	 Ofrecen la posibilidad de descubrir nuevas respuestas, opiniones o situaciones no previstas por el investigador. Pueden reconducir o negar las hipótesis previas del investigador. Dan mayor libertad al encuestado. Permiten un grado mayor de profundización y de matización de la información. Dejan mayor libertad al entrevistado. 	 Requieren un proceso de cierre y codificación de las respuestas obtenidas. Se emplea más tiempo. Si la pregunta no está bien formulada, se pueden obtener respuestas ajenas a los objetivos de la investigación. Se precisa mayor atención del entrevistador para recoger con exactitud las palabras del entrevistado. El entrevistador puede introducir sesgos en la información si no transcribe con fidelidad las respuestas.
Preguntas cerradas	 Son sencillas de codificar. Dan agilidad al cuestionario. Requieren un menor esfuerzo del entrevistador y del entrevistado. Facilitan la comparación de respuestas. 	 Casi siempre imponen limitaciones a las posibles respuestas. Reducen y acotan el campo semántico. Exigen una redacción clara y sin ambigüedades. El investigador ha de tener un buen conocimiento sobre el tema. Las preguntas pueden ser mal interpretadas. El entrevistado puede elegir una respuesta, sin que refleje con exactitud su opinión.

EJEMPLO DE BLOQUES TEMÁTICOS EN UN CUESTIONARIO

- RUTINAS DIARIAS (hora de levantarse, acostarse, comidas, etc.).
- AFICIONES (actividades, espectáculos, cuáles se practican, etc.).
- OCUPACIONES ACTUALES (estudio, trabajo, remuneraciones, contratos, paro, tiempo buscando trabajo, etc.).
- MEDIOS ECONÓMICOS (ingresos propios, gastos, gastos que decide perso-
- RELACIONES PERSONALES (estado civil, hijos, proyectos respecto al matrimonio e hijos, con quién se habla de religión, política, trabajo, estudios, sexo... problemas personales, etc.).
- ASOCIACIONISMO.
- ESCALAS DE ACTITUDES SOCIALES, POSICIÓN POLÍTICA Y RELIGIOSA.
- DATOS DE CLASIFICACIÓN.

Informe de Juventud en España 1988. (ZÁRRAGA, 1989.)

PREGUNTA CERRADA DICOTÓMICA

¿CREE VD. QUE TODA PERSONA PORTADORA DEL VIRUS DEL SIDA AL FINAL ACABA CONTRAYENDO LA ENFERMEDAD?

> — Sí 1 — No 2

Fuente: Actitudes sociales ante el SIDA entre el colectivo de trabajadores en salud. (Plan Nacional sobre el SIDA, 1990.)

PREGUNTAS CERRADAS CON LISTADO DE RESPUESTAS (De elección única)

¿DÓNDE VIVÍA VD. ANTES DE VENIR AL BARRIO?

— En las antiguas Palomeras En otra zona de Vallecas En otro distrito de Madrid - Fuera de Madrid -- Ha nacido en el barrio

Fuente: Encuesta a los vecinos. (VV.AA., 1990.)

PREGUNTA CERRADA CON TARJETA

DE LOS SIGUIENTES PROBLEMAS SOCIALES, DIME LOS CUATRO QUE CONSIDERAS MÁS IMPORTANTES PARA EL PAÍS. (Entrevistador: mostrar tarjeta)

 La inmigración
 El consumo abusivo de bebidas alcohólicas
 El SIDA
 La corrupción de la vida política
 El consumo abusivo de tabaco
 El consumo abusivo de la vida políticos — El paro — La vivienda

TARJETA

- La droga.
- La inmigración.
- El consumo abusivo de bebidas alcohólicas.
 El SIDA.
- La corrupción de la vida política.
- El consumo abusivo de tabaco.
- El poder de los partidos políticos.
- El paro. La vivienda.

Fuente: Jóvenes españoles. (ELZO, 1994.)

EJEMPLO DE CODIFICACIÓN DE PREGUNTAS Y P	REGUNTAS FILTRO
P. 28. ¿PODRÍAS DECIRME SI ALGUNA VEZ EN TU VIDA TIPO DE BEBIDA ALCOHÓLICA?	HAS PROBADO ALGÚN
No, nunca he probado Sí, he bebido al menos en alguna ocasión NS NC	1 2 8 9
P. 28a. ¿EN LA ACTUALIDAD CONSUMES BEE ERES TOTALMENTE ABSTEMIO?	BIDAS ALCOHÓLICAS O
— No, no bebo nunca	1 2 8 9
P. 28b. ¿A QUÉ EDAD BEBISTE ALCOHOL POR F	PRIMERA VEZ?
 — Cuando tenía menos de 10 años — De 10 a 12 — De 13 a 14 — De 15 a 16 — De 17 a 18 — Más de 19 	1 2 3 4 5 6
(A todos)	
P. 29. ¿PODRÍAS DECIRME SI ALGUNA VEZ EN TU VIDA	HAS FUMADO?
No, nunca he fumado Sí, he fumado al menos en alguna ocasión NS NC	1 2 8 9

BUENOS DÍAS/TARDES, ESTAMOS HACIEN- DO UNA INVESTIGACIÓN ACERCA DE ALGU- NAS OPINIONES, MOTIVACIONES Y EXPEC- TATIVAS DE LOS EDUCADORES SOCIALES. NOS GUSTARÍA QUE RESPONDIERAS CON SINCERIDAD. RECUERDA QUE EL CUESTIO-	P. 1. DENTRO DE LA SOCIEDAD EXISTEN DIF- RENTES ORGANIZACIONES, INSTITUCIONE O COLECTIVOS QUE DESARROLLAN UN LABOR SOCIAL. POR FAVOR, PODRÍAS II DICAR CUÁL O CUÁLES CONOCES? (4-								
MARIO ES ANÓNIMO Y QUE LAS RESPUES- TAS NUNCA SE TRATARÁN INDIVIDUALMEN- TE, GRACIAS POR TU COLABORACIÓN.	- Servicios del Ayuntamiento								
N° DE ESTUDIO(1) N° DE CUESTIONARIO(2-3)	P.2. SEGÚN TU CRITERIO, ¿CUÁL DE ESAS OR- GANIZACIONES, INSTITUCIONES O COLECTI- VOS ESTÁ REALIZANDO UNA LABOR MÁS ADECUADA? (Señala tres en orden de prefe- rencia)								
	1° 2° 3° (6-7) (8-9) (10-11)								
	- Servicios del Ayuntamiento								
NOMBRE DEL ENTREVISTADOR	- Cáritas								
FECHA Y HORA	- Otros (especifica cuál)								
	P. 3. VAMOS A HABLAR AHORA MÁS EN CONCRETO DE LAS PERSONAS QUE REALIZAN ESA LABOR SOCIAL. EN TU OPINIÓN, ¿QUIÉNES ESTÁN DESARROLLANDO UNA LABOR MÁS EFICAZ EN LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS SOCIALES? (Señala tres en orden de preferencia)								
	1 ^a 2 ^a 3 ^a (12) (13) (14)								
	- Educadores sociales 0 0 0 - Animadores Socio-culturales 1 2 <td< th=""></td<>								

P. 4. DENTRO DE ESTOS COL				- Simpatía			5	
CADORES SOCIALES, LO				- Generosidad			6	
BAJADORES SOCIALES				- Inteligencia			7	
JUNTOS. POR FAVOR, I				- Experiencia	8		8	
TAREAS SEÑALA LAS C								
SUELEN REALIZAR CADA	ONU	DE ELL	OS.	B 7 EN THODINIÓN LA EDUC	2401	ÓΝΙ	000	
	-	***	TO	P. 7. EN TU OPINIÓN, LA EDUC BERÍA SER UNA ACTIVIDA		UN	300	ıΑι
		ASC	TS (10,00)	BERIA SER UNA ACTIVIDA	۹D.			
	(15-16)	(17-10)	(19-20)					
- Orientar personalmente		0	0	No remuneredo				
 Derivar a otros profesionales 	. 1	1	1	No remunerada Remunerada				
- Fomentar la participación		2	2	En algunos casos remunerada			•••••	••••
- Programar actividades		3	3					
- Coordinar equipos		4	4	y en otros no remunerada – Me es indiferente				
- Ofrecer recursos	. 5	5	5	- INIC 63 IIIUIIGIGIILG			.,	••••
- Estar en la calle detectando								
problemas sociales	. 6	6	6	P. 8. POR LO QUE TÚ CONOZ	CAS	0 1	-IAYA	2.2
 Estar en un despacho 				HABLAR, EN LA ACTUAL				
coordinando/gestionando	_	_	_	BASTANTE, ALGUNA, POO				
programas sociales		7	7	TE TRABAJANDO DE FORI				
 Dinamizar grupos sociales 	. 8	- 8	8	12 110 25 10 21 20 22 1 312				
- Hacer funciones que otros			_			(27)		
no quieren hacer		9	9	Musha		٥		
- Dinamizar personas	. 10	10	10	- Mucha				
- Ayudar a que las personas				- Alguna				
enfrenten sus problemas	. 11	11	11	- Poca				
December of the sector								
- Provocar cambios en las	40	40	40					
P. 5. CENTRÁNDONOS EN L	A FIGU			- Ninguna		4 9		
personas	A FIGU	ra de	L EDU- RÍAS TÚ	- Ninguna	LIDA NTA QUE	4 9 D D RIO	ES	ME
P. 5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS?	A FIGU O LA D	ra de Efinif	L EDU- RÍAS TÚ (21-22)	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU	LIDA NTA QUE	4 9 D D RIO	ES	ME
P.5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- RÍAS TÚ (21-22)	- Ninguna	LIDA NTA QUE	4 9 D D RIO	ES CE A	ME
P.5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- RÍAS TÚ (21-22) 0	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA (DE MODO REMUNERADO - Mejor - Mejor	LIDA NTA QUE)?	4 9 D D RIO HA0 (28)	ES CE A	ME
P. 5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿COM EN POCAS PALABRAS? – Un técnico	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- kíAS TÚ (21-22) 0 1	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA 0 DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor	LIDA NTA QUE)?	4 9 D D D RIO HA((28) 0	ES CE A	ME
P.5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- RÍAS TÚ (21-22) 0 1 2	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA (DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual	LIDA NTA QUE 0?	4 9 D D RIO HAO (28) 0	ES CE A	ME
P.5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- RÍAS TÚ (21-22) 0 1 2 3	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA 0 DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor	LIDA NTA QUE 0?	4 9 D D RIO HAO (28) 0	ES CE A	ME
P. 5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico - Una persona con espíritu jove - Un vocacional - Una persona entregada a los - Un revolucionario - Una persona concienciada	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- MAS TÚ (21-22)01234	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA (DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe	LIDA NTA QUE 0)?	4 9 D D RIO HAO (28) 0	ES CE A	ME
P.5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico	A FIGU D LA D	RA DE	L EDU- MAS TÚ (21-22)012345	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA 1 DE MODO REMUNERADO - Mejor	LIDA NTA QUE)?	4 9 D D RIO HAO (28) 0 1	ES CE A	ME
P.5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico - Una persona con espíritu jove - Un vocacional - Una persona entregada a los - Un revolucionario - Una persona concienciada - Un profesional - Un lider - Un profesional	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- RÍAS TÚ (21-22)01234567	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA (DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement	LIDA NTA QUE D?	4 9 D D RIO HA((28) 0 1	ES CE A	ME
personas	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- RÍAS TÚ (21-22)01234567	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN YOLU IGUAL O PEOR QUE LA Ó DE MODO REMUNERADO - Mejor	LIDA NTA QUE D?	4 9 D D D RIO HAO (28) 0 1 2	ES CE A	ME
Personas	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- IAS TÚ (21-22)0123456789	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA (DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement	LIDA NTA QUE D?	4 9 D D D RIO HA((28) 0 1 2	ES CE A	ME
P.5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico	A FIGU O LA D	RA DE	L EDU- IAS TÚ (21-22)0123456789	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN YOLU IGUAL O PEOR QUE LA Ó DE MODO REMUNERADO - Mejor	LIDA NTA QUE D?	4 9 D D D RIO HA((28) 0 1 2	ES CE A	ME
P.5. CENTRÁNDONOS EN L CADOR SOCIAL, ¿CÓM EN POCAS PALABRAS? - Un técnico	A FIGU O LA D O LA D	CAS B	L EDU- klas TÚ (21-22)012345678910 ÁSICAS CCADOR ncia)	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA O DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement EXPRESIONES ACERO DO, ¿PODRÍAS INDICA ACUERDO, BASTANTE,	LIDA NTA QUE O?	4 9 D D D RIO HAO (28) 0 1 2 3	ES CE A I I I I I I I I I I I I I I I I I I I	ME ALG
personas	A FIGU O LA D O LA D one	CAS B DUN EDU	L EDU- L EDU- (21-22)012345678910 ÁSICAS JCADOR ncia) 3 ^a	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA (DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement EXPRESIONES SE SU EXPRESIONES ACERG, DO, ¿PODRÍAS INDICA!	LIDA NTA QUE O?	4 9 D D D RIO HAO (28) 0 1 2 3	ES CE A I I I I I I I I I I I I I I I I I I I	ME ALG
personas	A FIGU O LA D O LA D	CAS B	L EDU- klas TÚ (21-22)012345678910 ÁSICAS CCADOR ncia)	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA O DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement EXPRESIONES ACERO DO, ¿PODRÍAS INDICA ACUERDO, BASTANTE,	LIDA NTA QUE O?	4 9 D D D RIO HAG	ES CE A I I I I I I I I I I I I I I I I I I I	ME ALG
personas	A FIGU D LA D D	CAS B DUN EDU	L EDU- L EDU- (21-22)012345678910 ÁSICAS JCADOR ncia) 3 ^a	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA O DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement EXPRESIONES ACERO DO, ¿PODRÍAS INDICA ACUERDO, BASTANTE,	LIDA NTA QUE D?	4 9 D D D RIO HAG (28) 0 1 2 3 N OI EL V EST D, PC NA D B	ES CE A I I I I I I I I I I I I I I I I I I I	ME ALG INT MI IO LLA
personas	A FIGU DO LA DO	CAS B DIN EDUpreferer 12 (24)	L EDU- (21-22)0123445	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA O DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement EXPRESIONES ACERO DO, ¿PODRÍAS INDICA ACUERDO, BASTANTE,	LIDA NTA QUE D?	4 9 D D D RIO HAG (28) 0 1 2 3 N OI EL V EST D, PC NA D B	ÉS CE A ÍR AI OLU TÁS OCO E EL A	ME ALG INT. ML
personas	A FIGU D LA D D	CAS B JN EDU preferer (24)	L EDU- NAS TÚ (21-22)	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA (DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement P. 10. EN OCASIONES SE SU EXPRESIONES ACERC DO, ¿PODRÍAS INDICAI ACUERDO, BASTANTE, DE ACUERDO CON CAD	LIDA NTA QUE D?	4 9 D D D RIO HAG (28) 0 1 2 3 N OI EL V EST D, PC NA D B	ÉS CE A ÍR AI OLU TÁS OCO E EL A	ME ALG INT. ML
personas	A FIGU D LA D LA	CAS B DIN EDUpreferer 12 (24)	L EDU- L EDU- L EQUI-	- Ninguna - No sabe P. 9. EN TU OPINIÓN, ¿LA CAI QUE REALIZA UN VOLU IGUAL O PEOR QUE LA DE MODO REMUNERADO - Mejor - Peor - Igual - No sabe Razona tu respuesta brevement EXPRESIONES ACERC DO, ¿PODRÍAS INDICAI ACUERDO, BASTANTE, DE ACUERDO CON CAD	LIDA NTA QUE D?	4 9 D D D RIO HAG (28) 0 1 2 3 N OI EL V EST D, PC NA D B	ÉS CE A ÍR AI OLU TÁS OCO E EL A	ME ALG INT MI IO LLA

(30)	- Sí (voluntario o remunerado) . 3		
Las necesidades sociales son tantas que sin voluntarios la sociedad	- NS/NC 9 RAZONA BREVEMENTE TU RESPUESTA	P. 16. POR FAVOR, INDICA LA/S TAREA/S QUE REA- LIZAS, RESPONSABILIDADES Y ACTIVIDA-	P. 19. PENSANDO EN UN FUTURO PRÓXIMO (2 O 3 AÑOS) ¿CREES QUE SEGUIRÁS HACIENDO
se deterioraría mucho 0 1 2 3 4	HAZUNA BREVEMENTE TO RESPUESTA	DES CONCRETAS: (43)	LA LABOR QUE REALIZAS ACTUALMENTE?
- Muchas instituciones y organizaciones se	Pasar a P. 20.		- Es probable que sí 0
aprovechan del voluntariado para	P. 12. ¿ESA LABOR ES VOLUNTARIA O REMUNE-	P. 17. EN TÉRMINOS GENERALES, CUANDO REA- LIZAS ESA LABOR TE SIENTES: MUCHO, BASTANTE, ALGO, POCO O NADA:	- Es probable que no 1 - No sabe 9
no pagar a la gente 0 1 2 3 4	RADA? (38)	MBAPN	¿POR QUÉ?
- El voluntariado es necesario pues realiza	- Voluntaria 0 - Remunerada 1	- Satisfecho 0 1 2 3 4	A TODOS
trabajos que no quiere hacer nadie 0 1 2 3 4	P. 13. ¿CUÁNTO TIEMPO LLEVAS REALIZANDO	- Inquieto 0 1 2 3 4	P. 20. PENSANDO AHORA EN TU EXPERIENCIA EN
- El voluntariado	ESA ACTIVIDAD? (Anotar en meses y años)	- Quemado 0 1 2 3 4	EL CAMPO DE LA EDUCACION SOCIAL. ¿HAS REALIZADO ALGUNA ACTIVIDAD VOLUNTA-
quita puestos de trabajo 0 1 2 3 4	(39)	- Entusiasmado 0 1 2 3 4	RIA O REMUNERADA, SIN TENER EN CUENTA LA QUE ESTÁS HACIENDO AHORA?
- Ningún país podría soportar económicamente	P. 14. ¿EN QUÉ TIPO DE ORGANISMO REALIZAS ESA ACTIVIDAD?	- Optimista 0 1 2 3 4	(55)
el trabajo que realizan los voluntarios si tuviera	(40)	- Desorientado 0 1 2 3 4	- No 0
que pagarlo 0 1 2 3 4	- Ayuntamiento 0 - Comunidad Autónoma 1 - Ministerio 2	(50)	Voluntaria Remunerada
VAMOS A HABLAR AHORA SOBRE ALGUNAS AC-	- Asociación	- Con falta de conocimientos teóricos 0 1 2 3 4	(56-57) (58-59) • Ayuntamiento 0 0
TIVIDADES PERSONALES.	- ONGS 6 - Parroquia 7	- Con falta de práctica 0 1 2 3 4	Comunidad Autónoma 1 1 Ministerios 2 2
P. 11. ¿EN LA ACTUALIDAD REALIZAS ALGUNA LABOR RELACIONADA CON LA EDUCACIÓN	- Otras (especificar cuál) 8	- Con falta de recursos 0 1 2 3 4	Asociaciones 3 3 Cáritas 4 4 Cruz Roja 5 5
SOCIAL? (35)	P 45 FOTA ACTIVIDAD FOTÁ CENTRADA EN	P.18. POR LO GENERAL, CUANDO SE REALIZA UNA	ONGS (especificar) 6 6
- Sí 0 - Pasar a P. 12.	P. 15. ESTA ACTIVIDAD ESTÁ CENTRADA EN: (41-42)	LABOR SOCIAL SE SUELEN PLANTEAR UNOS OBJETIVOS A CONSEGUIR, ¿CREES QUE LA	Parroquias 7 7 Otras (especificar) 8 8
P. 11a. ¿TE GUSTARÍA REALIZAR ALGUNA LABOR RELACIONADA CON ESOS CAMPOS?	Animacion de personas mayores 1	INTERVENCIÓN QUE REALIZAS CONSIGUE LOS OBJETIVOS QUE TE HAS PLANTEADO?	
(36)	Educador marginación: Atención toxicómanos	(53)	P.21. EN CONJUNTO, ¿CÓMO VALORARÍAS ESA EXPERIENCIA?
- No	- Prevención toxicomanías y delincuencia	- Sí, con mucha frecuencia 0 - Sí, con bastante frecuencia 1	Voluntaria Remunerada (60) (61)
 Sí de forma remunerada	- Atención maltratos 5 - Atención en cárceles 6	- No, con bastante frecuencia	- Muy satisfactoria 0 0 - Bastante satisfactoria 1 1
P. 11b. ¿CREES QUE EN UN FUTURO PRÓXI-	Educación de familias	¿POR QUÉ?	Algo satistactoria 2 2 Poco satisfactoria 3 3
MO (2 o 3 AÑOS) REALIZARÁS ALGUNA LA- BOR RELACIONADA CON ESOS CAMPOS?	- Aulas de cultura		- Nada satisfactoria 4 4
– No 0	- Formación ocupacional		
- Si, como voluntario	- Otras (especifica cuál) 14		
DATOS DE CLA	ASIFICACIÓN:	– En comunidad religiosa 8	3
D. 1. SEXO	(00)	- Otras personas	
– Hombre	(62)	D. 7. ¿QUIÉN ES EL CABEZA D	DE FAMILIA?
– Mujer		(70	0)
D. 2. EDAD		EntrevistadoCónyuge o pareja	
	(63)	 Padre/Madre	2
D. 3. ESTADO CI		- Comunidad religiosa 3 - Otros	
D. 3. ESTADO CI	(64)	D. 8. OCUPACIÓN DEL CABE	ZA DE EAMILIA (para
- Soltero/a	, ,	los que hayan respondido	en las preguntas an-
Casado/a	. 1	teriores "comunidad relig ocupación del cabeza de	
Viudo/aSeparado/a			
- Divorciado/a		(71-72)	
D. 4. ESTUDIOS cificar con	REALIZADOS O EN CURSO (Espedetalle)	D. 9. ¿PODRÍAS INDICAR CUÁL CIAS RELIGIOSAS?	ES SON TUS CREEN-
	(65-66)	(7	3)
		- Católico practicante ()
D. 5. OCUPACIÓ car con det	N DEL ENTREVIS-TADO (especifi-	 Católico no practicante Agnóstico	
car con det		- Indiferente	3
	(67-68)	Otras religiones No creyente	The state of the s
	SONAS CONVIVEN CONTIGO?	- NS/NC	9
U	(69)	D. 10. EN LA SIGUIENTE ESC	
- Vivo solo	0	MIENTO IDEOLÓGICO MÁS A LA IZQUIERDA, Y I	
– Padre – Madre		LA DERECHA), ¿QUÉ LUC	GAR ESTÁ MÁS ACOR-
– Mi cónyuge o p	areja 3	DE CON TU FORMA DE V	EN EL MUNDU?
- Mis hermanos/a - Mis hijos/as		(74)	
- Amigos/as	6	1 2 3 4 5 6	7 8 9 10
 Otros familiares 	7	Izquierda	Derecha

TABLA PARA LA DETERMINACIÓN DE UNA MUESTRA SACADA DE UNA POBLACIÓN FINITA, PARA MÁRGENES DE ERROR DE 1, 2, 3, 4, 5, 10 POR 100, EN LA HIPÓTESIS DE P = 50%. MARGEN DE CONFIANZA DEL 95,5%

Amplitud	Amplitud de la muestra para márgenes de error abajo indicados												
de la población	± 1%	±2%	±3%	±4%	±5%	±10%							
500					222	94							
1.000			_	385	286	83							
1.500	,		638	441	316	91							
2.000			714	476	333	95							
2.500		1.250	769	500	345	96							
3.000		1.364	811	517	353	97							
3.500		1.458	843	530	359	97							
4.000		1.538	870	541	364	96							
4.500		1.607	891	549	367	98							
5.000		1.667	909	556	370	98							
6.000		1.765	938	566	375	98							
7.000		1.842	949	574	378	99							
8.000		1.905	976	580	381	99							
9.000		1.957	989	584	383	99							
10.000	5.000	2.000	1.000	588	385	99							
15.000	6.000	2.143	1.034	600	390	99							
20.000	6.667	2.222	1.053	606	392	100							
25.000	7143	2.273	1.064	610	394	100							
50.000	8.333	2.381	1.087	617	397	100							
100.000	9.091	2.439	1.099	621	398	100							
00	10.000	2.500	1.111	625	400	100							

P= proporción (en porcentajes) de los elementos portadores del carácter considerado. Si p es < 50% la muestra necesaria es más pequeña. Tomada de García Fernando (1982).

NÚMEROS ALEATORIOS

								.46	IVIE		-			~.,			_							
37 08 99	09 54 42 01 80	20 26 90	48 89 25	05 53 29	64 19 09	52 89 64 37 15	47 50 67	42 93 07	96 03 15	34 24 23 38 64	80 20 31	52 90 13	40 25 11	37 00 65	20 15 88	95 63 95 67 95	61 33 67	04 47 43	02 64 97	00 35 04	29 82 08 43 17	29 03 62	16 36 76	65 06 59
31 85 63	06 06 26 57 79	01 97 33	08 76 21	05 02 35	45 02 05	07 57 05 32 52	18 16 54	24 56 70	06 92 48	35 68 90	30 66 55	34 57 35	61 26 48 75 42	14 18 48	86 73 28	81 79 05 46 93	90 38 82	74 52 87	39 47 09	23 18 83	19 40 62 49 27	30 38 12	97 85 56	32 79 24
11 83 88	52 80 45 68 59	50 29 54	54 96 02	31 34 00	39 06 86	90 80 28 50 51	82 89 75	77 80 84	32 83 01	50 13 36	72 74 76	56 67 66	05 82 00 79 89	48 78 51	29 18 90	97 40 47 36 78	52 54 47	42 06 64	01 10 93	52 68 29	50 77 71 60 47	56 17 91	78 78 10	51 17 62
80 74 69	48 12 35 91 89	43 09 62	56 98 68	35 17 03	17 77 66	46 72 40 25 22	70 27 22	80 72 91	15 14 48	45 43 36	31 23 93	82 60 68	69 23 02 72 67	74 10 03	21 45 76	03 11 52 62 29	57 16 11	82 42 39	53 37 90	14 96 94	21 38 28 40 38	55 60 05	37 26 64	63 55 18
80 44 12	49 33 10 55 60	69 48 07	45 19 37	98 49 42	26 85 11	47 94 15 10 50	03 74 00	08 79 20	58 54 40	70 32 12	29 97 86	73 92 07	41 65 46		53 57 96	75 14 60 64 65	03 04 48	33 08 94	40 81 39	42 22 28	08 05 22 70 20	08 20 72	23 64 58	41 13 15
15 94 42	19 5 47 5 55 2 48 3 52	44 72 11	52 85 62	66 73	95 67 97	45 27 89 34 20	07 75 40	99 43 87	53 87 21	59 54 16	36 62 86	78 24 84	38 44 87	29 48 31 67 16	82 91 03		61 04 11	01 25 20	18	33 92 25	92 70	15 74 14	94 59 66	27 66 73 70 62
00 35 59	54 5 96 9 80	99 31 80	76 53 83	94 54 07 91 36	64 26 45	24 05 89 42 39	18 80 72	81 93 68	59 54 42	96 33 83	11 35 60	96 13 94	38 54 97	26 96 62 00 77	54 77 13	69 97 02	28 45 12	23 00 48	35 91 24 92 47	23 90 78	28 10	72 33 52	95 93 01	72 29 33 06 41
69 19 45	9 23 9 56 5 15	46 54 51	14 14 49	97 06 30 38 94	20 01 19	37 11 75 47 16	74 87 60	52 53 72	04 79 46	15 40 43	95 41 66	66 92 79	00 15 45	07 00 85 43 53	18 66 59	74 67 04	39 43 79	24 68 00	57 23 06 33 56	97 84 20	11 96 82	89 28 66	63 25 95	38 38 07 41 76
36 65	3 50 0 69 5 44	80 27 39	73 06 56	78 41 68 56 64	23 94 18		34 81 82	87 61 74	63	90 56 49	82 19 63	29 68 22	70 00 40	86 22 91 41 06	17 82 08	71 06 33	90 76 76	42 34 56	56 07 00 76 11	95 05 96	95 46 29	44 26 99	99 92 08	08 53 00 36 58

OBSTÁCULOS Y AYUDAS PARA LA COMUNICACIÓN EN UNA ENTREVISTA

Obstáculos	Ayudas
1. Falta de disponibilidad temporal 2. Etiqueta o reserva 3. Amenaza al ego 4. Trauma 5. Memoria 6. Confusión cronológica 7. Generalización 8. Aspectos inconscientes 9. Repercusión 10. Statu quo 11. Ruptura del círculo 12. Interés 13. Mecanismos de defensa	1. Reflejo de cortesía 2. Deseo de influir 3. Necesidad de hablar 4. Cumplimiento de expectativas 5. Reconocimiento 6. Altruismo 7. Comprensión 8. Catarsis 9. Novedad de la situación 10. Sentido o racionalidad 11. Recompensas exteriores

PREGUNTAS CLAVE EN UNA OBSERVACIÓN

2 ¿A quién o quiénes se va 1 ¿Qué tipo de observación se a observar? va a efectuar? Un solo individuo. - Observación participante Varios. o no participante. - Un grupo. No sistematizada, sistematizada Un colectivo. o muy sistematizada. Una zona geográfica (pueblo, Cualitativa o cuantitativa. barrio, etc.). 4 ¿En qué situaciones 3 ¿En qué lugares y tiempos? y momentos? Todos los posibles (observación - Natural / Artificial. participante). Duración total: días, meses, años. - Períodos, intervalos. Acontecimientos puntuales. Situaciones y momentos Situaciones más significativas. representativos. Al azar. 6 ¿Qué tipo de selección o 5 ¿Cuáles serán las unidades muestreo se va a efectuar? de observación? (si es preciso) Exhaustivo. - Establecimiento de unidades Casos guía. observacionales: constructos, categorías e indicadores. — Redes. - Casos unicos. - Casos extremos. - Casos comparables. - Cuotas.